

اللغة الرقمية لمنصة تويتر

2019 / 2020

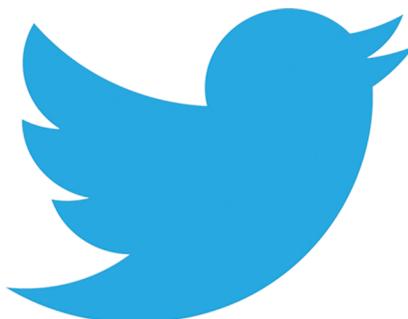
رشاسيف الدين

مقدمة

هل أنت من المؤتمرين بعالم تويتر ؟ هل تبحث عن صناعة هوية رقمية لشركتك والتسويق لها عن طريق تويتر ؟

إذا كان الجواب (نعم) فإن هذا الكتيب قد تم إعداده من أجلك. يأخذك الكتيب في رحلة شيقة مليئة بالمعلومات عن منصة تويتر و كيف من الممكن بناء تواجد لمنشأتك داخلها لتسهيل عملية الوصول لعملائك. يساعدك الكتيب كذلك على بناء الحملات الإعلانية الخاصة بك في تويتر لتصل لأكبر عدد ممكن من الفئة المستهدفة.

رشا سيف الدين



١- الاحصائيات و المعلومات العامة عن تويتر :

الاحصائيات المعلنة من خلال تويتر لعام 2018-2019 تؤكد أن هناك حوالي 17.29 مليون حساب في المملكة العربية السعودية.

11 مليون مستخدم نشط للمنصة في السعودية، 7 مليون مستخدم من الذكور و 4 مليون مستخدم من الإناث.

ويعود تويتر المنصة الأبرز في السعودية حيث تعلن العديد من الشركات خلاله للترويج لمنتجاتها والوصول لعدد أكبر من الفئة المستهدفة.

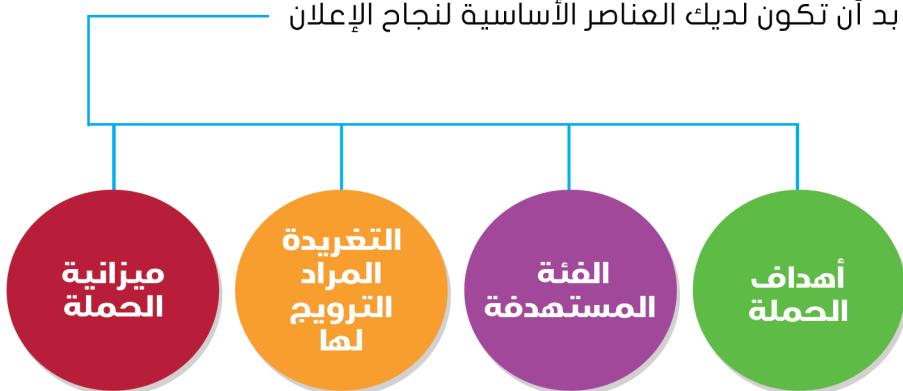
قد يمثل الترويج من خلال تويتر في السعودية تحدياً كبيراً أمام الشركات الصغيرة، إذ يتطلب دفع مبلغ 5000 دولار لتحويل حساب الشركة إلى حساب تجاري، واستخدام المبلغ للترويج للتغريدات.

لا تستطيع أغلب الشركات الصغيرة توفير هذا المبلغ الكبير، لذلك لا نجد في تويتر سوى إعلانات الشركات الكبيرة. ومن المهم معرفة ما إذا كانت الفئة المستهدفة موجودة في منصة تويتر أم لا أوّلاً قبل اتخاذ قرار الإعلان عليها. ويتم ذلك عن طريق شركة Connect ads الوكيل الحصري لإعلانات تويتر في السعودية وسيتم تفصيل كيفية إنشاء وتنفيذ الإعلانات لاحقاً.

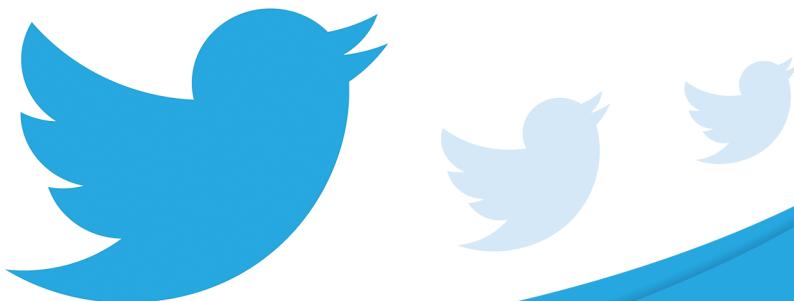


٥- خطة الإعلانات عبر تويتر

لا بد أن تكون لديك العناصر الأساسية لنجاح الإعلان



وعند بناء الاستراتيجية الخاصة بالإعلانات لا بد من تحديد أهداف الإعلانات
لتفيذها بشكل دقيق



من الممكن تقسيم أهداف الإعلان إلى:

١- زيارات الموقع أو التحويلات (website clicks or conversions)

في هذه الحالة يتم استهداف الجمهور المهتم بموقعك الإلكتروني. فإذا كانت استراتيجية هي زيادة زوار موقعك فهذا الخيار يناسبك، إذ تدفع الشركة لتويير مقابل عدد النقرات على رابط الموقع الإلكتروني.

٢- زيادة عدد المتابعين (followers)

حيث يركز الإعلان على الترويج للحساب بهدف الحصول على متابعين جدد، وعليه فمقابل أي متابعة جديدة لحسابك تدفع مبلغاً مالياً لتويير.



3- التعريف بالمنتج أو الشركة : (Awareness)

إذا كان هدفك هو انتشار هويتك التجارية، والتعريف بمنتجاتك فهذا الخيار من الإعلانات هو المناسب لك، إذ تدفع مقابل عدد مرات الظهور (CPM).

4- التفاعل مع التغريدة : (tweet engagement)

وفي هذه الحالة يكون الهدف هو الترويج لتفرييدات محددة، ومتابعة معدل تفاعل الجمهور معها، وأشكال التفاعل هي: إعادة تفريدها، أو تفضيلها، أو الرد عليها.

أدنى مثال لكيفية ظهور نتائج الإعلان إذا كان الهدف هو (التفاعل مع التغريدة)



Website clicks or conversions

You want people to visit and take an action on your website (e.g. download a paper or make a purchase).



Followers

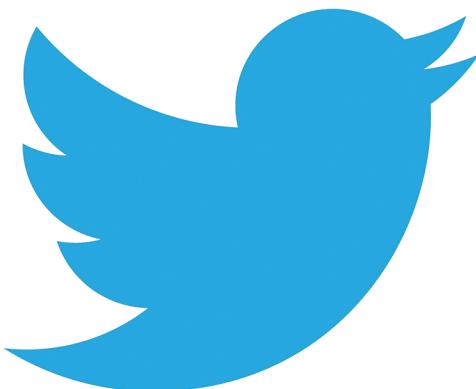
You want to build an engaged audience to amplify your message, on and off Twitter.

5- مشاهدة الفيديو : (Promoted video views)

تستخدم هذه الخاصية بشكل كبير، نظراً لاهتمام الشركات بصناعة الفيديوهات القصيرة، والترويج لها، وهذا الخيار جذاب بالنسبة للعملاء، إذ يزيد من عدد المشاهدات للشركة، ويتم احتساب المبلغ المدفوع، حسب عدد مشاهدات الفيديو

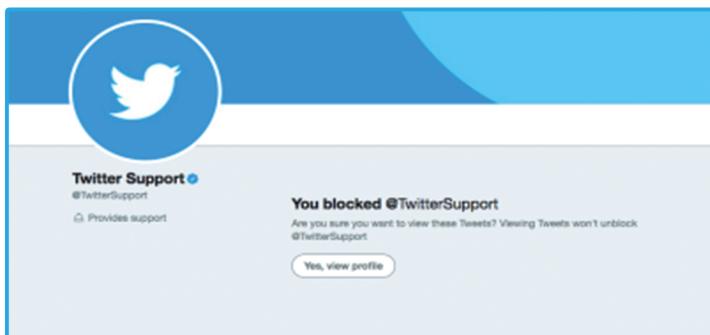
6- تحميل تطبيق أو التفاعل معه : (App install or engagements)

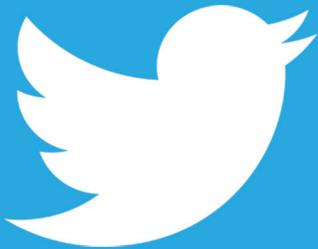
فيما إذا كان لمتجرك تطبيق ترغب في الترويج له، فهذا الخيار مناسب لك، إذ يتم احتساب المبلغ المدفوع مقابل كل عملية تحميل للتطبيق، أو كل تفاعل مع التغريدات المعروج لها.



وسياسة تويتر تحظر الترويج لأي منتجات، أو خدمات ضمن الفئات التالية:

- المنتجات والخدمات الإباحية أو الجنسية.
- المخدرات وأدواتها.
- المنتجات المصنعة من كائنات مهددة بالانقراض.
- المحتوى الذي يدعو للكراهية، والموضوعات الحساسة، والعنف.
- المنتجات والخدمات غير القانونية.
- برامج التجسس والاختراق غير القانوني.
- التبغ وملحقاته.
- عمليات بيع التذاكر غير المصرح بها.
- الأسلحة وملحقاتها.
- القيود التجارية.
- وأيضاً يحظر تويتر الإعلانات التي تستهدف الدول الخاضعة لعقوبات تجارية تفرضها الولايات المتحدة. ويحظر أيضاً على الأفراد، والكيانات الخاضعة لعقوبات تجارية تفرضها الولايات المتحدة من التسجيل للحصول على حساب إعلانات تويتر.





دليك للإعلان على تويتر

دليلك للإعلان على تويتر بالخطوات :

أنواع إعلانات تويتر

١) ترويج التغريدات

الإعلانات المستندة على ترويج التغريدات هي ببساطة الدفع لتويتر لكي يقوم بإظهار التغريدات عند أشخاص لا يتبعون الحساب الذي يقوم بهذه التغريدات، وهذه الإعلانات تظهر بنفس شكل التغريدات العادي ويمكن للمتابعين الإعجاب بها وإعادة تفريدها وما إلى ذلك، ولكن الفرق الوحيد بينها وبين التغريدات الأخرى أنها تتوج من الأعلى بعبارة (Promoted لهـمـروج

وتظهر التغريدات المروج لها في الخط الزمني للمستخدم، وتظهر أيضاً في الملف الشخصي للمستخدم، كما تظهر أعلى نتائج البحث على تطبيق تويتر في الجوال والكمبيوتر.

٢) ترويج الحسابات

الحسابات المروج لها (تعرف أيضاً بحملة المتابعين) تسمح بترويج حسابات تويتر إلى مستخدمين تويتر المستهدفين من الحملة والذين لا يتبعون هذه الحسابات المروج لها ولكنهم قد يجدوا هذه الحسابات مثيرة للاهتمام.

الحسابات المروج لها تظهر على الخط الزمني للمتابعين المحتملين، وأيضاً تظهر ضمن الحسابات المقترن متابعتها وتظهر ضمن نتائج البحث. كما تحتوي هذه الإعلانات على زر المتابعة ويتم تصنيفها بشكل واضح على أنها مروج لها.

٣) المواضيع الشائعة (Trends) المروج لها

إن المواضيع الشائعة على تويتر عبارة عن أكثر المواضيع التي تم التحدث عنها في شبكة التواصل الاجتماعي تويتر، وتظهر في الخط الزمني، وتظهر في تبويب الإستكشاف الموجود ضمن تطبيق تويتر.

وتسمح لك بالترويج للوسوم (الهاشتاقات) فتظهر في أعلى قائمة الوسوم (الهاشتاقات) الشائعة.

وإذا ما قام مستخدمو تويتر بالضغط على إحدى هذه المواضيع الشائعة المروج لها فستظهر لهم قائمة من نتائج البحث عن الموضوع الذي يبحثون عنه لتغيرات عادلة تتضمن نفس العبارة بالإضافة إلى ظهور المواضيع المروج لها في أعلى قائمة النتائج.

وكلما اختار المستخدمين هذه المواضيع المروج لها وبدؤوا باستخدامها في تغريداتهم، كلما زادت فرصة ظهور هذه المواضيع ضمن المواضيع الشائعة التي يتحدث الناس عنها مما يزيد من فرصة وصول العملة إلى عدد أكبر من الناس.

٤) الإعلانات المروج لها تلقائياً : نمط تويتر الترويجي

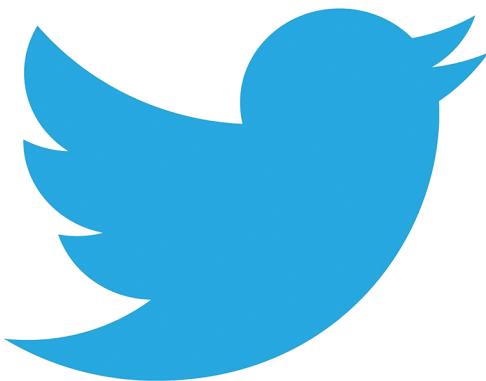
إذا كان المعلن بدأ حديثاً في الإعلان من خلال شبكات التواصل الاجتماعي وليس متأكد من المبلغ الذي يمكنه دفعه لعمل إعلان أو إذا كان هذا المعلن لديه فريق عمل صغير ومدة زمنية قصيرة ففي هذه الحالة قد يكون هذا الخيار الترويجي من تويتر مناسب له.

ويكلف الترويج التلقائي عبر تويتر مبلغ موحد وهو **٩٩** دولار في الشهر بالإضافة إلى الضريبة. وب مجرد قيام المعلن بتشغيل هذه الخاصية فإن أول عشر تغريدات تتم يومياً يتم الترويج لها تلقائياً إلى الجمهور المستهدف من مستخدمي تويتر (طالماً كانت هذه التغريدات متفقة مع معايير الجودة الخاصة بتويتر).

وأما بالنسبة لـإعادات التغريد والتغريدات المستشهد بها والردود فلن يتم ترويجها.

كما سيحصل المعلن على حساب يخص العملة الترويجية الجارية ويتوقع توיתر بأن الحسابات التي تستخدم خاصية تويترا للترويج التلقائي ستصل إلى متوسط **30,000** من المعلقين وستحصل على **30** متابع في الشهر.

(توفر هذه الخاصية في أمريكا وبريطانيا ولم يتم تفعيلها في المملكة العربية السعودية حتى الان)





كيف تنشئ حملتك
الإعلانية على تويتر؟

كيف تنشئ حملتك الإعلانية على تويتر بالخطوات والصور؟

١) إنشاء حساب إعلاني على تويتر
إذا لم يسبق للمعلن استخدام إعلانات تويتر من قبل فعليه أن يقوم
بإنشاء حساب إعلاني.

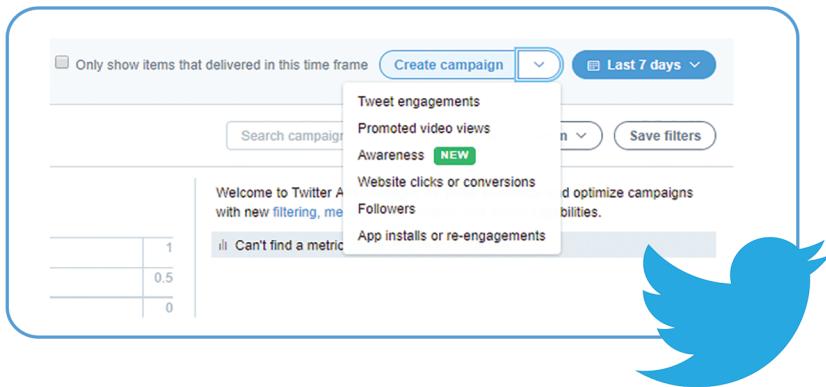
الخطوات:

- ١- قم بتسجيل الدخول على حساب تويتر ads.Twitter.com
- ٢- ثم ادخل على هذا الرابط
- ٣- قم بإدخال دولتك والتوقيت المحلي
- ٤- ثم اختر (Let's go)

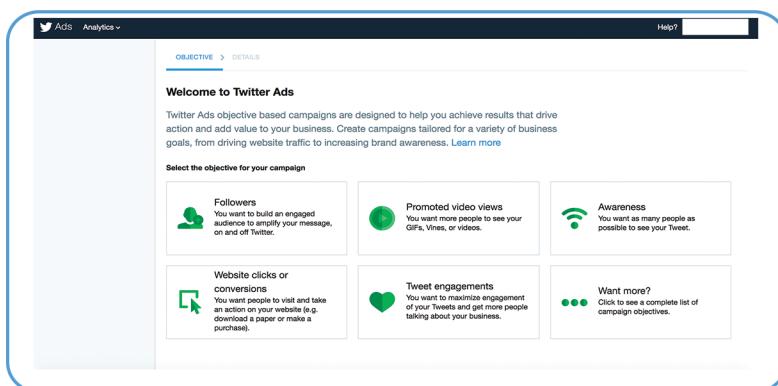


وبهذا تكون قد انتهيت من
إنشاء حساب على تويتر.

2) اختر إنشاء حملة إعلانية



3) اختر هدف حملتك الإعلانية
حملات تويتر الإعلانية ترتكز على أهداف تخص المجال التجاري.
لذا فعليك التفكير جيداً قبل اختيار هدفك من الإعلان لأن هذا الهدف
سيترتب عليه نوع التفاعل الذي تريده على إعلانك وستدفع مقابل
الحصول عليه.



وتأكد من أن هدفك محدد لتحصل على النتائج التي ترجوها من حملتك.
وبإمكانك الإختيار من بين الأهداف التالية:

رفع الوعي (Awareness)

اختر هذا الهدف إذا كنت تريده أكبر عدد ممكن من الناس أن يشاهد تغريدتك المرجو لها، وفي هذه الحالة يقوم تويتر بمحاسبتك على كل 1000 مشاهدة.

التفاعل مع التغريدة (Tweet Engagement)

اختر هذا الهدف إذا كنت تود رفع نسبة التفاعل مع تغريداتك المرجو لها. وفي هذه الحالة يقوم تويتر بمحاسبتك على كل أنواع التفاعل التي تتم على تغريدتك مثل إعادة التغريد والردود وما إلى ذلك. ولكن يقوم تويتر فقط باحتساب أول تفاعل يقوم به كل مستخدم.

المتابعين (Followers)

اختر هذا الهدف إذا كنت تود بناء جمهورك على تويتر. ويتم محاسبتك على كل متابع يقوم بمتابعة حسابك ولكن لا يتم محاسبتك على أي تفاعل يقوم به المستخدمين مثل إعادة التغريد والإعجاب.

النقر على موقع إلكتروني أو عمل إجراء محددة عبر الموقع (Website clicks or conversions)

إذا كنت تود أن يقوم متابعيك بزيارة موقع إلكتروني محدد واتخاذ إجراء معين فهذا الهدف هو الأنسب لك. ويتم محاسبتك وفقاً لعدد النقرات التي تتم.

تنزيل تطبيق (App Installs)

اختر هذا الهدف إذا كنت تود من الناس تنزيل تطبيق معين. ويتم محاسبتك على كل مرة يتم التنزيل فيها.

التفاعل على تطبيق معين (App re-engagement)

اختر هذا الهدف إذا كنت تود من الأشخاص الذين قاموا بتنزيل التطبيق الخاص بك بفتحه واستخدامه. ويتم محاسبتك في هذه الحالة على كل مرة يتم النقر فيها على التطبيق.

مشاهدات الفيديو المروج لها (Promoted video views)

اختر هذا الهدف إذا كنت تريدين مشاهدات للفيديوهات الخاصة بك أو صور جيف GIF. ويتم محاسبتك على كل مرة تتم فيها المشاهدة.

مشاهدات فيديو قصير مدرج إلى بداية فيديو آخر (In-stream video views (pre-roll))

اختر هذا الهدف إذا كنت تريدين تحقيق مشاهدات لفيديو قصير يتم وضعه عند بداية أي فيديو آخر لشركاء توسيع المتميزيين. ويتم محاسبتك على عدد المرات التي تتم مشاهدة الفيديو الخاص بك فيها.

٤) ضع اسم لحملتك واختر طريقة الدفع التي تناسبك

وبعد أن تختار هدف حملتك ستأتيك صفحة يمكنك من خلالها تسمية حملتك واختيار الطريقة التي ستدفع من خلالها (سواء مدین- او بطاقة إئتمانية)، ثم اختر إذا كنت تود ان تبدأ حملتك مباشرة أو جدولتها بتاريخ معين كي تبدا فيه.

 **Tweet engagements**
You want to maximize engagement of your Tweets and get more people talking about your business.

OBJECTIVE > DETAILS

Create your campaign

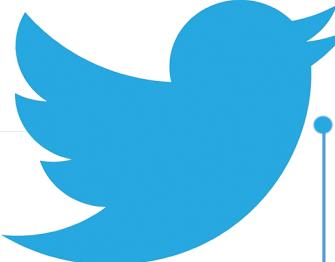
Name your campaign

Choose your funding source
Credit/debit card

Set a daily budget

Set a total budget (optional)

When do you want your campaign to run?
 Start immediately, run continuously
 Set start and end dates



ملحوظة: الميزانية التي ستضعها في هذا الخيار هو إجمالي المبلغ الذي تريد دفعه لحملتك بالكامل أو وفقاً لكل يوم أو وفقاً لكامل الحملة واليوم.

وبعد ان تختار ما تريده اضغط التالي :

٥) اختار مجموعتك الإعلانية والمزايدة التي تناسبك

أنت الآن على صفحة إنشاء إعلانك. ولكن قد تتسائل ما هي المجموعة الإعلانية؟ المجموعة الإعلانية هي عبارة عن فئة تدرج تحت حملتك الإعلانية. وإذا كانت هذه أول مرة لك كي تبدأ حملتك الإعلانية فربما عليك الالتزام بمجموعة إعلانية واحدة.

وبمجرد أن تبدأ بالتأقلم على إعلانات توتر فيامكانك تقسيم حملتك لاستهداف عدة أنواع مختلفة من الجماهير أو أن تستخدم عدة أشكال من أنواع الإعلانات أو تجربة عدة ميزانيات وعدة أوقات.





DETAILS > CREATIVES > TARGETING > REVIEW & COMPLETE

Create your ad group

Ad group name
Website clicks or conversions ad group 1

Start time (optional) [+ Specify time](#)

End time (optional) [+ Specify time](#)

Set a total ad group budget (optional) [USD](#) [Optional](#)

Bid type [Automatic bid](#)

Optimization preference [Link clicks](#)

Key conversion metric (optional) [Select an event](#)

Your budget summary

Dynamic 

AUTOMATIC

Automatic bid
Your bid will be optimized to get the best results at the lowest price (within your budget).

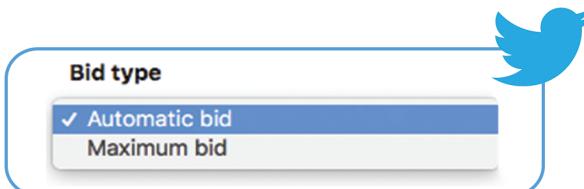
[Clone ad group](#)

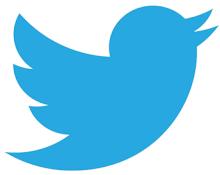
[Return to original campaign form](#)

Next

وتقوم من خلال هذه الصفحة باختيار مقدار ما تنووي دفعه على كل تفاعل يتم (مشاهدات فيديو، تفاعل على التغريدة، الخ) إن قمت باختيار المزايدة التلقائية فإن تويتر سيقوم تلقائياً بجعل مزايدتك تحصل على أفضل نتائج بأقل أسعار وفقاً لميزانيتك.

وهذه تعد طريقة جيدة بالنسبة للمعلنين الجدد على تويتر للبدء في التعلم عن الكيفية التي تعمل بها مزايدات تويتر.





أما إن كنت ترغب في التحكم بنفسك في مقدار المزايدة التي تتم فإن الصفحة ستعرض لك مزايدات مقترنة تستند على ما يدفعه المعلنون الآخرون.
وبعد الانتهاء من وضع الخيارات التي تناسبك اضغط التالي

٦) اختار الجمهور المستهدف

يوفر تويتر عدة خيارات استهداف لمساعدتك على اختيار الجمهور الصحيح لإعلانك وتحقيق الزيادة القصوى من ميزانيتك.

The screenshot shows the Twitter Ads targeting interface. At the top, there's a navigation bar with 'DETAILS > TARGETING > CREATIVES > REVIEW & COMPLETE'. On the right, there are 'Save for later' and 'Next' buttons. The main area is titled 'Find your audience'.

Your audiences: A section where you can apply targeting criteria from one or more saved audiences. It includes a search bar and options to 'Apply targeting criteria from one or more saved audiences.' and 'Expand your reach by targeting similar users.'

Demographics: A section where you can define your audience by selecting a combination of characteristics. It includes 'Select gender' (Any gender, Male, Female), 'Select age' (All ages, Age range), and 'Select location, language, technology' (Locations: United States).

Audience summary: A chart titled 'Audience summary' showing a green bar labeled 'RECOMMENDED' and 'Not available'. Below the chart, it says: 'Defining your own audience is optional. Twitter continuously optimizes your campaign for high performance so providing fewer targeting parameters may improve your results.' There is also a 'Clone ad group' button.

سوف تبدأ من الاستهداف الديموغرافي الذي يصنف الناس وفقاً النوع والعمر ومحل الإقامة واللغة والتقنيات المستخدمة وإلخ. أما الاستهداف الجغرافي فيجعلك تتمكن من الحصول على مناطق جغرافية محددة بعينها مثل الجمهور المتواجد في منطقة محطة قطار معينة أو قد تصل درجة تحديد المنطقة بدقة إلى استهداف رمز بريدي محدد لمنطقة معينة وقد يشمل الاستهداف الجغرافي مناطق واسعة النطاق تمتد إلى كامل البلد.

أما فيما يخص التقنيات المستخدمة فهي تسمح لك باستهداف الأشخاص وفقاً لنوع الجهاز الذي يستخدمونه ووفقاً لمزود خدمة الاتصال الخاص بهم أو حتى وفقاً لنوع نظام التشغيل الخاص بأجهزتهم او حتى إصداره.

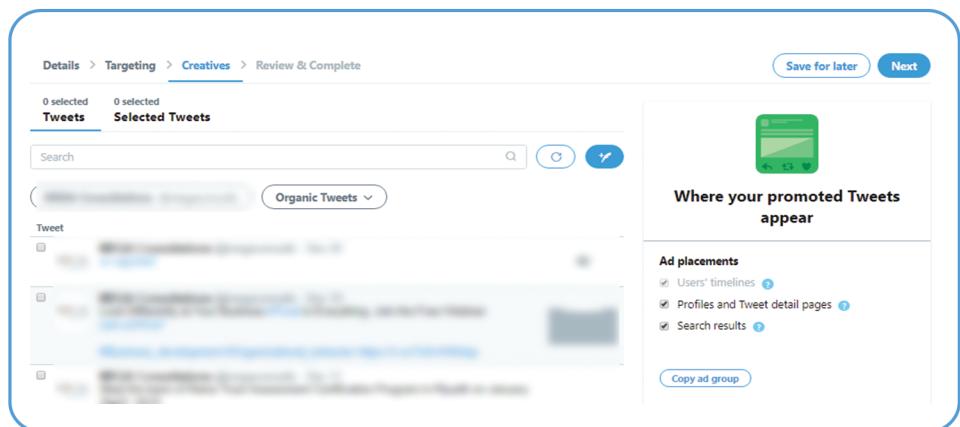
والخيارات الخاصة بـ **(AUDIENCE FEATURES)** يسمح لك بالاستهداف وفقاً إلى صفات المستخدم الشخصية مثل المتعلقة بالأحداث، والإهتمامات والسلوكيات وحتى كلمات مفتاحية معينة أو برنامج تلفزيوني معين يفرد عنه المستخدمين.

ولكي يساعدك توبيخ فإن الصفحة تقدم لك حجم تقريري لجمهورك والذي يتغير كلما أضفت المزيد من خيارات الاستهداف إلى حملتك.

كما يمكنك أيضاً اختيار رفع قائمة الأشخاص الخاصة بك (مثل قائمة البريد الإلكتروني)، أو اختيار استهداف أشخاص مطابقين لقاعدة متابعيك. وبعد الانتهاء اضغط التالي

٧) اختر عنصر الإبداع الإعلاني الخاص بك ومكان تواجد الإعلان

في الصفحة التالية سيقوم تويتر بعرض قائمة من تغريداتك الحالية والتي يمكنك اختيار إحداها لترويجها. وبإمكانك أيضاً أن تختار إنشاء تغريدة جديدة مخصصة لإعلانك. وعلى الجانب الأيمن من شاشتك يمكنك اختيار المكان الذي سيظهر فيه إعلانك. وبعد أن تنتهي اضغط التالي:



٨) مراجعة معلومات الحملة الإعلانية وإطلاقها

وفي النهاية تظهر لك صفحة تعرض كافة البيانات والخيارات التي اخترتها لحملتك الإعلانية، قم بمراجعة جميع الخيارات التي اخترتها واضغط إطلاق الحملة لكي تبدأ حملتك

The screenshot shows the final review step of a Facebook campaign setup. At the top, there's a breadcrumb navigation: Details > Targeting > Creatives > Review & Complete. To the right are two buttons: 'Save for later' and 'Launch campaign'. The main area is titled 'Review your campaign' and contains sections for 'Campaign details' and 'Ad group details'. Under 'Campaign details', it shows: Campaign name (Tweet engagements campaign), Campaign start date (December 21, 2018), Campaign daily budget (100.00 USD), and an 'Advanced' section with 'Pacing' set to 'Standard'. Under 'Ad group details', it shows: Ad group name (Tweet engagements ad group 1). To the right, a large green box displays the message 'Your ad group is ready to go' with a small icon of a gift box. Below this message is a congratulatory note: 'Congratulations, you've created an ad group, and your campaign is ready to launch. You can use ad groups to organize different targeting, creative, or bidding strategies.' There is also a blue button labeled 'Create blank ad group'.

ما هي الطريقة البديلة والأشعر للإعلان على تويتر في خطوات أقل؟
والطريقة البديلة تدعى: الترويج السريع
فإن كنت تعرف مسبقاً أي تغريدة تود ترويجها ولا تود الدخول في خيارات الاستهداف المفصلة فيإمكانك تجربة خاصية الترويج السريع.

فهذا الخيار البديل يمكنك من إنشاء إعلان على تويتر بمجرد ضغطتين.

١) أولاً إذهب إلى صفحة تغريداتك

٢) اختر التغريدة التي تود الترويج إليها

٣) ثم اختر إظهار نشاط التغريدة (View Tweet Activity)

الرضا للإعلام الرقمي · @AlRasha_co · 2 Aug 2017

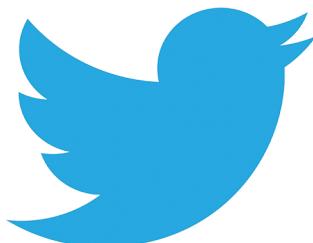
رسالة إلى المساهمة في نقل تأثير الاعلام الرقمي على # التعليم #برادة_الاعمال #خدمة_المعلمات #التسويق
الصلة غير موقعة
alrasha.co

Translate Tweet

التسويق
الاعمال
التعليم
تنمية الشعاليات
خدمة المعلمات
الصحة

رضا سيف الدين and enigma

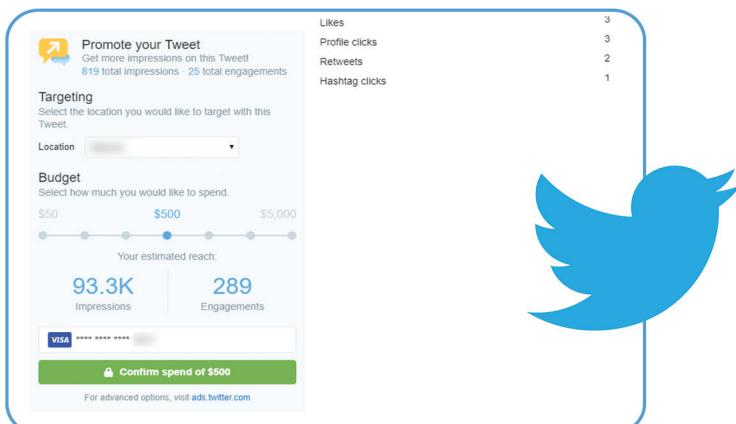
1 ٩ ٥١



4) ثم اختر من النافذة المنبثقة للبدء في ترويج التغريدة (GET STARTED)



5) ثم بعدها سيطلب منك اختيار المنطقة التي ترغب في ترويج التغريدة فيها و اختيار الميزانية التي تناسبك وتحديد طريقة الدفع ثم بعد الانتهاء والتأكد من وضع البيانات التي تناسب إعلانك اضغط زر تأكيد الدفع



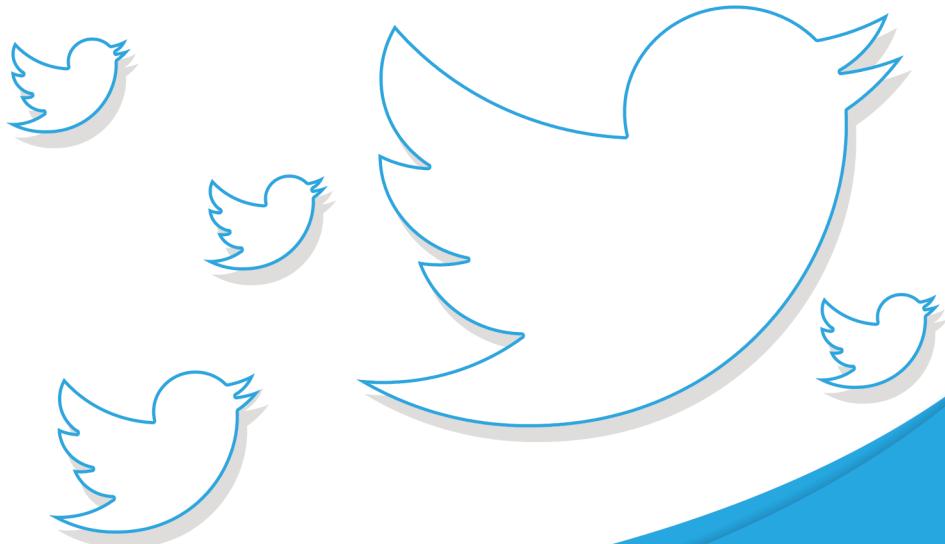
اختر من النافذة المنبثقة للبدء في ترويج التغريدة
وبعدها سيببدأ إعلانك بالعمل.

شركة كونكت آدز (CONNECT ADS)

لإعلان من خلال تويتر في المملكة العربية السعودية من الضروري التواصل مع شركة كونكت آدز (Connect Ads) وهو ممثل المبيعات والوكيل الوحيد لشركة تويتر في السعودية.

ملحوظة:

قبل الإعلان يتم شراء رصيد (مسبق الدفع) من شركة كونكت آدز (Connect Ads) وكيل تويتر في الشرق الأوسط الرصيد محكم بمدة معينة. وتقوم الشركة بتقديم نفس خدمات الإعلان على تويتر التي تم ذكرها مسبقاً بالإضافة إلى خيارات إعلانية حصرية لا تتوفر إلا من خلال شركة كونكت آدز (Connect Ads). وندرج لكم الخيارات الإعلانية على تويتر من خلال شركة كونكت آدز





المنتجات الأساسية التي
تقدمها شركة كونكت آدز
عبر منصة تويتر

المنتجات الأساسية التي تقدمها شركة كونكت آذر عبر منصة تويتر:



المنتجات الأساسية التي تقدمها شركة كونكت آذر عبر منصة تويتر:



بريسكوب
البث المباشر
في الخط الزمني
للمستخدمين والحصول
على ميزة



إعلانات ماقبل الفيديو
ضع إعلان غير قابل
للتتجاوز على محتوى
فيديو مميز من أكثر
من 200 شريك
محتوى مميز



المشاهدة الأولى
امتلك أول إعلان
مروج في الخط الزمني
لجميع المستخدمين
لمدة 24 ساعة



إضافة 5 إلى 6 تغريدات داخل
تغريدة واحدة على شكل
شريط قابل للسحب



اختيار المستخدمين
لتلقى إشعار من علامة
تجارية في تاريخ محدد
بعد عمل إعادة تغريد



منتجات متميزة
وأكثر
بطاقة موقع الفيديو
استخدم الفيديو في
الخط الزمني لنقل
المستخدمين إلى موقعك
أثناء مشاهدة الفيديو



المنتجات الأساسية التي تقدمها شركة كونكت آرز عبر منصة توينتر:



أيقونات العلامات التجارية

تفعيل أيقونة أيقوني للعلامة التجارية المخصصة عندما يقوم المستخدمين بالتفريج عن طريق الهاشتاق الفاصل بك



اللحظات

مجموعة من التفريجات على هيئة قصص تعرض على كامل شاشة الجوال



الاشتراك من خلال إعادة التغريد

اختيار المستخدمين لتلقي إشعار من علامة تجارية في تاريخ محدد ومدة محددة بعد عمل إعادة تغريد



السماح للمستخدمين بالاطلاع على صورة أو فيديو بعد التغريد في هاشتاق معين



إتاحة الفرصة للمستخدمين للتغريد مباشرة في هاشتاقات مجهرة مسبقاً بحد أقصى 4 هاشتاقات



إنشاء تجربة مؤتمنة خاصة للمستخدمين في الرسائل المباشرة





أكثر الحسابات متابعة في
المملكة العربية السعودية

أكثر الحسابات

متابعة في تويتر في المملكة العربية السعودية
والأكثر تفاعلاً مع متابعيها

أكبر الحسابات الرياضية متابعة في المملكة العربية السعودية



نادي الهلال السعودي

@Alhilal_FC

الحساب الرسمي لنادي الهلال السعودي - English

Follow

...

OFFICIAL ACCOUNT

نادي الاتحاد السعودي
ITTIHAD CLUB

Tweets 27.8K Following 40 Followers 3.52M

Follow

...

نادي الاتحاد السعودي
@ittihad

ETIHAD AIRWAYS

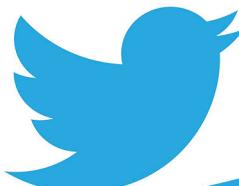
NASR

Tweets 21.9K Following 47 Followers 2.64M

Follow

...

نادي النصر السعودي
@AlNassrFC



أكثر الحسابات

متابعة في تويتر في المملكة العربية السعودية
والأكثر تفاعلاً مع متابعيها

أكبر الحسابات الترفيمية متابعة في المملكة العربية السعودية

Naizak | نيزك
لصنع الوعي
@naizaktv

Tweets 4,226 Following 270 Followers 2.18M

تابعنا للمزيد من المقاطع المترجمة

Follow

صباح الخير يا عرب
@SAYA_Show

صباح الخير
الأحد-الخميس
11 AM KSA 8 AM GMT
mbc

Tweets 66.5K Following 10 Followers 2.06M

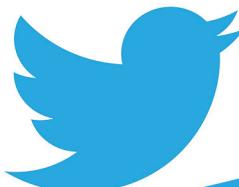
Follow

برنامج كورة
@korarotana

منبر الكرة السعودية الأول

Tweets 53.8K Following 30 Followers 1.76M

Follow



أكثر الحسابات

متابعة في تويتر في المملكة العربية السعودية
والأكثر تفاعلاً مع متابعيها

أكبر الحسابات العلمية متابعة في المملكة العربية السعودية

SABQ.org

Tweets 151K Following 4 Followers 12.5M Follow

صحيفة سبق الإلكترونية
@sabqorg

أخبار سعودية SAUDINEWS 50

Tweets 142K Following 6 Followers 11.2M Follow

أخبار السعودية
@SaudiNews50

الرياض www.alriyadh.com

Tweets 101K Following 12 Followers 4.47M Follow

جريدة الرياض
@AlRiyadh



أكثر الحسابات

متابعة في تويتر في المملكة العربية السعودية
والأكثر تفاعلاً مع متابعيها

أكبر الحسابات المهمة بالمجتمع متابعة في المملكة العربية السعودية

مجتمعاً
@KSASociety

Tweets 19.1K Following 73 Followers 3.21M Follow

جدة NOW
@JeddahNow

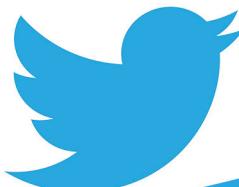
Tweets 45.1K Following 16 Followers 2.21M Follow

كل ما يتعلّق بجدة على مدار الساعة
info@jeddahnow.sa

سعودي @Saudi

Saudi

Follow





الرشا للإعلام الرقمي @AIR... · 01/01/2019



يفضل 91 بالمائة من مستخدمي تويتر في السعودية متابعة الأحداث عبر الفيديو من خلاله.

71 بالمائة منهم يرغب في مشاهدة ومتابعة الاحتفالات بشكل مباشر من خلال الفيديو في تويتر

49 بالمائة منهم يبحث عن فيديوهات خاصة بكرة القدم

26 بالمائة للفيديوهات الموسيقية

18 بالمائة للمناسبات العامة

24 بالمائة لمتابعة فيديوهات المشاهير

التسويق_الرقمي_في_السعودية

التسويق_عبر_الفيديو



Q 1

112

3



Tweet your reply



استخدام الفيديو في منصة تويتر:

الرشا للإعلام الرقمي · 01/01/2019 · @AIR...



97 بالعائمة من مستخدمي تويتر
بين عامي 81 - 24 يشاهدون
الفيديو في تويتر مرة كل شهر

التسويق_الرقمي_في_السعودية
التسويق_عبر_الفيديو

97%



Q1 Q2 Heart 3 Up Bar

[Tweet your reply](#)

الرشا للإعلام الرقمي · 01/01/2019 · @AIR...



يتضاعف اهتمام الجمهور
بالمحتوى الذي يتضمن فيديو
من المحتوى الذي يحتوي على
صورة أو نص.

التسويق_الرقمي_في_السعودية
التسويق_عبر_الفيديو



Q1 Q2 Heart 3 Up Bar

[Tweet your reply](#)

الرشا للإعلام الرقمي · 01/01/2019 · @AIR...



87 بالعائمة من المسوقين لديه
تجربة ناجحة في زيادة العائد
من الارباح ROI من خلال استخدام
الفيديو في منصة تويتر

التسويق_الرقمي_في_السعودية
التسويق_عبر_الفيديو

87%



Q1 Q2 Heart 3 Up Bar

[Tweet your reply](#)

الرشا للإعلام الرقمي · 01/01/2019 · @AIR...



71 بالعائمة منهم يرغب في
مشاهدة و متابعة الاختلافات
بشكل مباشر من خلال الفيديو
في تويتر

التسويق_الرقمي_في_السعودية
التسويق_عبر_الفيديو

71%



Q1 Q2 Heart 3 Up Bar

[Tweet your reply](#)



لماذا ينصح الخبراء في تويتر بإستخدام الفيديو في المحتوى التسويقي؟

يتضاعف اهتمام الجمهور بالمحتوى الذي يتضمن فيديو من المحتوى الذي يحتوي على صورة أو نص.

يجلب الفيديو المزيد من تفاعل الجمهور و النقاشات حول العلامة التجارية. يزيد من الثقة في العلامة التجارية



السيرة الذاتية

رشا سيف الدين

- ماجستير في الإعلام الجديد والمجتمع من جامعة ليستر في المملكة المتحدة
- حاصلة على عدة شهادات في مجال الإعلام الرقمي أحدثها دبلوم التسويق الإلكتروني من جامعة كولومبيا - الولايات المتحدة الأمريكية
- مؤسس ومدير تنفيذي لشركة انigma المتخصصة في الإعلام الرقمي
- مدربة لعدة جهات في المملكة العربية السعودية
- متقدمة في مؤتمرات داخل وخارج المملكة العربية السعودية
- محاضرة في جامعة الملك عبد العزيز في كلية الإعلام والاتصال

2016-2013

- باحثة في مجال الإعلام الرقمي والتسويق الإلكتروني
- عضو نادي الإعلاميين السعوديين في بريطانيا
- حاصلة على العديد من الشهادات في مجال الإعلام والتسويق الإلكتروني ومهارات الاتصال
- مؤسس لمنصة الرشا للإسashارات و التدريب في قطاع الإعلام الرقمي في المملكة العربية السعودية
- نشر كتاب الكتروني حول التسويق عبر سناب شات في المملكة العربية السعودية عام 2016

مساحة لملحوظاتك



enigma
شركة إنigma للتسويق الرقمي
www.enigmaksa.com